



Résultats du deuxième trimestre – exercice 2011
Présentation aux investisseurs, analystes financiers
et médias

BOMBARDIER

1 septembre 2010



Énoncés prospectifs

Cette présentation contient des énoncés prospectifs, qui peuvent comprendre, sans s'y limiter, des déclarations portant sur nos objectifs, nos cibles, nos buts, nos priorités et nos stratégies, notre situation financière, nos croyances, nos perspectives, nos projets, nos attentes, nos prévisions, nos estimations et nos intentions; les perspectives de la conjoncture économique et de la conjoncture commerciale, les perspectives et les tendances de l'industrie; la croissance prévue de la demande de produits et de services; notre développement de produits, y compris la conception, les caractéristiques, la capacité ou la performance prévus; les dates prévues ou fixées de la mise en service de produits et de services, des commandes, des livraisons, des essais, des délais, des certifications et de l'exécution des projets en général; notre position en regard de la concurrence; et l'incidence prévue du cadre législatif et réglementaire et des procédures judiciaires notre entreprise et nos activités. Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes comme « pouvoir », « prévoir », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier », « entrevoir », « croire », « continuer », la forme négative de ces termes, leurs variations, ou une terminologie semblable. De par leur nature, les énoncés prospectifs exigent que nous formulions des hypothèses et ils sont assujettis à d'importants risques et incertitudes, connus et inconnus, de sorte que nos résultats réels de périodes futures pourraient différer de façon importante des résultats prévus. Bien que nous jugions nos hypothèses raisonnables et appropriées selon l'information à notre disposition, il existe un risque qu'elles ne soient pas exactes. Pour en savoir davantage sur les hypothèses sous-jacentes aux énoncés prospectifs formulés dans cette présentation, se reporter aux rubriques Énoncés prospectifs respectives des sections BA et BT dans la section du rapport de gestion du rapport annuel de l'exercice 2010 de la Société.

Parmi les facteurs qui pourraient faire en sorte que les résultats réels diffèrent de manière importante des résultats prévus dans les énoncés prospectifs, notons les risques liés à la conjoncture économique, à notre contexte commercial (tels les risques liés à la situation financière de l'industrie du transport aérien et des principaux exploitants ferroviaires), à l'exploitation (tels les risques liés au développement de nouveaux produits et services, aux partenaires commerciaux, aux pertes découlant de sinistres et de garanties sur le rendement des produits, aux procédures réglementaires et judiciaires, à l'environnement, à notre dépendance à l'égard de certains clients et fournisseurs, aux ressources humaines, aux engagements à modalités fixes, et à la production et à l'exécution de projets), au financement (tels les risques liés aux liquidités et à l'accès aux marchés financiers, à certaines clauses restrictives de conventions d'emprunt, au financement en faveur de certains clients et à la dépendance à l'égard de l'aide gouvernementale) et au marché (tels les risques liés aux fluctuations des taux de change et des taux d'intérêt, à la diminution de la valeur résiduelle et à l'augmentation des prix des produits de base). Pour plus de détails, se reporter à la rubrique Risques et incertitudes de la section Autres du rapport de gestion du rapport annuel de l'exercice 2010 de la Société. Le lecteur est prévenu que la présente liste de facteurs pouvant influencer sur la croissance, les résultats et le rendement futurs n'est pas exhaustive et qu'il ne faudrait pas s'y fier indûment. Les énoncés prospectifs décrits aux présentes reflètent nos attentes à la date de cette présentation et pourraient subir des modifications après cette date. À moins qu'elle n'y soit tenue selon les lois sur les valeurs mobilières applicables, nous nions expressément toute intention ou obligation de mettre à jour ou de réviser tout énoncé prospectif, que ce soit à la lumière de nouveaux renseignements, d'événements futurs ou autrement. Les énoncés prospectifs contenus dans cette présentation sont formulés expressément par cette mise en garde.

BOMBARDIER

Sommaire

- Revenus de 4,1 milliards \$, comparativement à 4,9 milliards \$ l'exercice précédent
- Bénéfice net de 148 millions \$ (BPA dilué de 0,08 \$), comparativement à 202 millions \$ (BPA dilué de 0,11 \$) l'an dernier
- Utilisation de flux de trésorerie disponibles de 508 millions \$, contre des flux de trésorerie disponibles de 18 millions \$ l'exercice précédent
- Volume élevé de nouvelles commandes chez Transport avec un ratio de nouvelles commandes sur revenus de 2,0
- Bonne situation de trésorerie de 2,8 milliards \$
- Robuste carnet de commandes de 47,4 milliards \$

Information sectorielle – Aéronautique

(En millions de dollars américains)

Revenus

Fabrication

Services

Autres

Total

BAIIA

Amortissement

BAII

	T2		T2	
	E2010-2011		E2009-2010	
	1 367		1 891	
	399		344	
	196		164	
	1 962		2 399	
	161	8,2 %	247	10,3 %
	70		93	
	91	4,6 %	154	6,4 %

Information sectorielle – Transport

(En millions de dollars américains)

Revenus

Matériel roulant

Services

Systemes et signalisation

Total

BAIIA

Amortissement

BAII

	T2	
	E2010-2011	E2009-2010
	1 471	1 851
	300	364
	346	332
	2 117	2 547
	170 8,0 %	189 7,4 %
	30	30
	140 6,6 %	159 6,2 %

Sommaire des résultats financiers

(En millions de dollars américains,
sauf les montants par action)

	T2 E2010-2011	T2 E2009-2010
Revenus	4 079	4 946
BAII	231	313
Dépenses nettes de financement	44	49
BAI	187	264
Impôts sur les bénéfices	39	62
Bénéfice net	148	202
BPA (de base et dilué)	0,08	0,11

Flux de trésorerie disponibles

(En millions de dollars américains)

	T2 E2010-2011	T2 E2009-2010
Aéronautique	(287)	(10)
Transport	(132)	149
Intérêts et impôts	(89)	(121)
Total	(508)	18

Conclusion

- Les programmes de développement des nouveaux produits se poursuivent comme prévus
- Les deux groupes se concentrent sur la gestion de leurs coûts
- Concentration sur l'amélioration de la génération de flux de trésorerie
- Robuste carnet de commandes de 47,4 milliards \$
- Les perspectives à long terme demeurent solides

MISE EN GARDE RELATIVE AUX MESURES DE CALCUL DES RÉSULTATS NON DÉFINIES PAR LES PCGR

Cette présentation repose sur les résultats établis selon les principes comptables généralement reconnus du Canada (PCGR), ainsi que sur les BAIIA ainsi que sur les flux de trésorerie disponibles. Ces mesures, non définies par les PCGR, découlent directement des états financiers consolidés, mais n'ont pas un sens normalisé prescrit par les PCGR; par conséquent, d'autres sociétés utilisant ces termes peuvent les calculer différemment. La direction croit qu'un grand nombre d'utilisateurs du rapport de gestion analysent les résultats de la Société d'après ces mesures du rendement et que ce communiqué de presse est conforme aux pratiques de l'industrie.